



**Erfolgreiche Unternehmen
sind das Ergebnis ihrer Mitarbeiter**

*Möchten Sie durch Ihr Engagement und ihren beruflichen Erfolg ihre persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten maßgeblich beeinflussen? Suchen Sie ein Tätigkeitsgebiet, bei dem **Sie** Ihre Erfahrungen und Kompetenzen zielführend einbringen können?*

Am Sitz des Unternehmens im Rhein-Main-Gebiet sucht unser Auftraggeber für den Bereich Sales & Relationshipmanagement in der Abteilung Private Label Relationship Management zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n:

Relationship Manager (m/w) Private Label

Aufgabengebiet

- Kompetente und umfassende Betreuung der im Bereich Publikumsfonds kooperierenden Fondspartner / -initiatoren und Verwahrstellen
- Koordination eines erstklassigen Service in Abstimmung mit allen relevanten in- und externen Ansprechpartnern
- Entwicklung von Maßnahmen zur Intensivierung der Geschäftsbeziehung und zum Ausbau der Kooperation mit dem zugeordneten Kundenkreis
- Koordination und Umsetzung komplexer Fondsprojekte
- Vertretung der Gesellschaft gegenüber Fondspartnern, Verwahrstelle und in externen Gremien

Firmeninformationen

Unser Auftraggeber ist eine der erfolgreichsten deutschen Kapitalverwaltungsgesellschaften mit Sitz im Rhein-Main-Gebiet. Die Gesellschaft verwaltet ein Fondsvermögen im dreistelligen Milliardenbereich und besitzt erhebliche Wachstumspotentiale.

Anforderungsprofil

- Solide Ausbildung im Bankensektor und/oder ein erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung bei einer Investment- /Kapitalverwaltungsgesellschaft, einem Asset Manager oder einer Depotbank
- Fähigkeit zu konzeptioneller und analytischer Arbeit sowie die Flexibilität, sich rasch auf wechselnde Anforderungen und knappe Zeitvorgaben einzustellen
- Sicheres Auftreten, Dienstleistungsorientierung und Kommunikationsstärke
- Hohe Teamfähigkeit, Mobilität und sehr gute englische Sprachkenntnisse

Kontakt

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen per E-Mail an

CiVi GmbH

Dr. Klaus Winkler

✉ klaus.winkler@civigmbh.de

☎ +49 (0) 6106 63 256

📞 +49 (0) 175 295 72 96

Da unsere Arbeitsprozesse digitalisiert sind, bitten wir ausschließlich um Übermittlung von digitalen Bewerbungen auf Basis von PDF- oder Word-Dokumenten. Papierbewerbungen werden nicht zurück gesandt. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

CiVi GmbH

Curriculum Vitae: am Anfang steht der Lebenslauf – Leitmotiv der 2004 gegründeten CiVi GmbH. Die ausgesprochenen Abkürzungszeichen prägen den Unternehmensnamen. Die CiVi GmbH ist Ausdruck für die kontinuierliche persönliche und unternehmerische Weiterentwicklung, sowohl in der Karriereberatung wie auch in der Personalsuche. Als Spezialisten für beide Seiten des Arbeitsmarkts beraten wir erfolgreich sowohl Mitarbeiter als auch Unternehmen und bilden eine Schnittstelle zwischen den Anforderungen des Marktes und den Bedürfnisse der Klienten.

Wir verfügen über fundierte, vielfältige Erfahrungen aus Theorie und Praxis. Dabei bringen wir unser Know-how immer wieder auf den neuesten Stand. Mit einem offenen und kritischen Blick, Freude an der Sache und an kreativer, zielorientierter Entwicklung entdecken wir immer wieder neue Möglichkeiten, die unsere Kunden und Klienten weiterbringen.